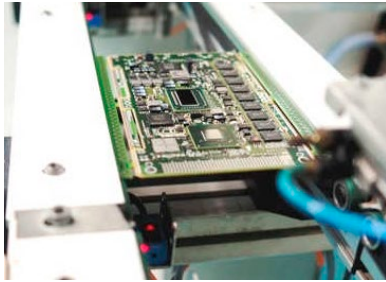
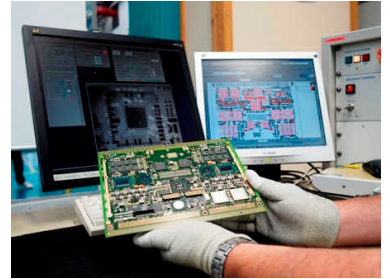


## Nous recherchons un commercial H/F

Leader français dans le domaine de la sous-traitance électronique, nous sommes présents dans plusieurs domaines d'activités : aéronautique, spatial, défense, multimédia, télécommunication, médical ...

Nous avons su développer au fil des ans de solides liens de partenariat avec nos clients et nos fournisseurs à travers le monde.



Notre positionnement s'est notamment appuyé sur des valeurs d'entreprise telles que la réactivité, la performance induite par l'amélioration constante, le savoir-faire industriel et technologique.

Nous sommes situés à 20 min de Quimper et à 20 min de Brest, à proximité de la voie express.

### Vos missions :

Sous la responsabilité du Directeur Projets et affaires,

- Vous développez votre portefeuille en prospectant de nouveaux clients Industriels à l'échelle française dans les secteurs spatiale, défense, ferroviaire, médicale entre autre,
- Vous vous assurez de la faisabilité technique en réponse aux besoins exprimés par les clients,
- Vous établissez les offres commerciales ou devis en lien avec les services internes de l'entreprise,
- Vous accompagnez le client dans la phase de démarrage en assurant une interface client/Novatech très rigoureuse,
- Vous être notre ambassadeur chez nos clients afin d'explorer et capter les projets à venir,
- Vous définissez le plan d'action commercial de votre portefeuille de clients ou de prospection,
- Vous établissez un reporting hebdomadaire des actions commerciales et des prévisions de ventes,
- Vous recherchez et identifiez des évolutions de marchés, des marchés potentiels ou des axes d'évolution.

### Le profil recherché :

Vous avez une formation Bac +4 / 5 en électronique, ou équivalent. Votre expérience est significative en tant que commercial dans la vente de Systèmes et cartes électroniques.

Vous êtes parfaitement autonome, rigoureux(se) et organisé(e) et vous maîtrisez les outils informatiques.

### Informations complémentaires :

Poste à pourvoir en CDI

Salaire à définir selon profil

Mutuelle gratuite

Contrat épargne retraite supplémentaire

Pour postuler, veuillez envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :

[jobs@novatech-techno.com](mailto:jobs@novatech-techno.com)