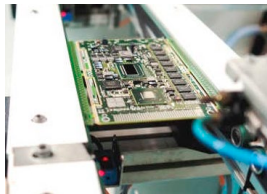
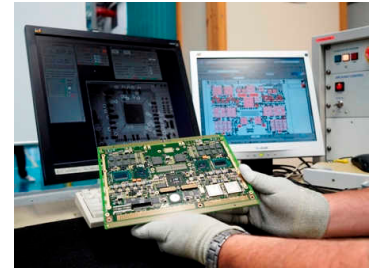


Leader français dans le domaine de la sous-traitance électronique, nous sommes présents dans plusieurs domaines d'activités : aéronautique, spatial, défense, multimédia, télécommunication, médical ...

Nous avons su développer au fil des ans de solides liens de partenariat avec nos clients et nos fournisseurs à travers le monde.



Notre positionnement s'est notamment appuyé sur des valeurs d'entreprise telles que la réactivité, la performance induite par l'amélioration constante, le savoir-faire industriel et technologique.

Au sein de notre service projets et affaires, vos missions seront les suivantes:

Vous êtes l'interlocuteur privilégié du client dans l'entreprise et vous suivez pour lui l'avancement des projets. Vous êtes le garant de la relation commerciale en veillant au respect du Cahier des Charges défini par le client sur le plan technique et financier selon la réglementation et les impératifs de délais, coûts et qualité tout en ayant l'objectif de rentabilité fixé par l'entreprise.

Vos missions principales seront les suivantes :

- Analyser les besoins du client ou du prospect à partir d'appel d'offres en termes de faisabilité et de rentabilité
- Négocier avec le client les solutions techniques, financières et contractualiser l'affaire
- Coordonner la réalisation de l'affaire avec notre bureau d'études, la production, la logistique, et déterminer les ajustements
- Créer les devis des affaires
- Assurer la veille technologique et commerciale

Profil :

Vous sortez d'école d'ingénieur de type ENSTA ou ISEN ou de master 2 à dominante électronique. Vous êtes doté d'un bagage technique solide. La curiosité, le goût du challenge et votre excellente aisance relationnelle sont vos qualités essentielles pour réussir vos missions.

Informations complémentaires :

Poste en CDI - Statut cadre
Salaire selon profil et expérience

Cette offre vous intéresse ?

Candidatez à : jobs@novatech-techno.com